



BWL MIT SCHWERPUNKT BUSINESS SALES (B.A.) - SALES (M/W/D)

Duales Studium ab 01.11.2024 3 Jahre 6 Monate



Hencke Systemberatung GmbH

Frau Möhlmann  Petermax-Müller-Str. 2, 30880 Laatzen

 <https://www.hencke.de/karriere/duales-studium/>  personal@hencke.de

PDF DOWNLOAD



STELLENBESCHREIBUNG

Das Studium im Überblick:

Im Schwerpunkt Sales setzt Du Dich intensiv mit sämtlichen operativen und strategischen Themen des Marketings und Vertriebs auseinander und lernst nicht zuletzt den Markt aus unterschiedlichen Perspektiven zu verstehen. Erfahre, wie sich Märkte und Zielgruppen erfolgreich erschließen lassen. Erweitere Dein Marktverständnis durch die Aneignung und kritische Reflexion verschiedener Methoden, Modelle und Praktiken, um sie anschließend in der dynamischen Welt des Marketings einzusetzen. Nach Deinem Abschluss bist Du fähig, zukünftigen Herausforderungen mit profundem Wissen als SpezialistIn für Vertrieb zu begegnen und sie erfolgreich zu bewältigen.

Bin ich der Typ dafür?

- Dich interessiert die IT- und Telekommunikationsbranche und Du liebst technische Produkte
- Du bist ehrgeizig und hast ein überzeugendes Auftreten
- Du möchtest lernen, wie man Märkte und Zielgruppen erfolgreich erschließen kann

Beginn des Studiums: jedes Jahr am 1. Mai und 1. November

Ort: bei Hencke und an der ADG Business School

Aufbau: Du bist 2x4 Tage pro Semester an der ADG und hast einen Selbstlerntag pro Woche bei uns.

Downloads:

STELLENBESCHREIBUNG_DUALES_STUDIUM_SALES.PDF (1.1 MB) 

Schulabschluss

- Fachhochschulreife
- Fachgebundene Hochschulreife (Fachabitur)
- Allgemeine Hochschulreife
- Studium Umsteiger

Impressum

Datenschutz

Haftungsausschluss

Wirtschafts- und Beschäftigungsförderung der Region Hannover
Vahrenwalder Str. 7, 30165 Hannover
0511/616-23236
beschaeftigungsfoerderung[at]region-hannover.de



Region Hannover